

# MEHR ERFOLG DURCH BEZIEHUNGSINTELLIGENZ



Wir alle kennen dieses Gefühl. Sie gehen zu einem Kunden und vom ersten Händeschütteln weg passt es nicht. Die Chemie stimmt nicht und Sie kommen mit Ihren Argumenten einfach nicht bei Ihm an. Aber warum?

Auch im privaten Bereich gibt es solche Probleme. Sie beginnen wegen einer Kleinigkeit einen Streit mit Ihrem Partner und auch wenn Sie die besten Absichten haben, an Stelle einer Deeskalation kommen immer mehr Kleinigkeiten hinzu und der Streit türmt sich auf. Warum ist das so?

Die Antwort auf all' diese Fragen und der Schlüssel zu einer erfolgreichen Beziehungsintelligenz und zwischenmenschlichen Kommunikation lautet Typologie!

Jeder Mensch mit dem wir im Alltag zu tun haben ist anders, der eine ist **fordernd und zielbewusst**, andere wiederum sind sehr **achtsam und ruhig**, es gibt Leute die sehr **genau und analytisch** sind und solche, die **demonstrativ und überzeugend** handeln.

Auf jeden dieser Typen muss entsprechend eingegangen werden und jeder Mensch mit dem Sie zu tun haben, muss Typ-gerecht behandelt werden. Die Kunst ist es, zu verstehen wie Ihr Gegenüber tickt!

**Denn: Sein Gegenüber zu verstehen trägt zu mehr als 90 % unseres Erfolges bei!**

Am **18. September 2013** haben auch Sie die Möglichkeit Ihre **Beziehungsintelligenz zu stärken** und somit nachhaltig Ihren **beruflichen und privaten Erfolg zu steigern!**

**Wie ticken Sie?** - Als Teilnehmer dieses Typologie Seminars profitieren Sie nicht nur von der langjährigen Erfahrung und Expertise des Coaches Michael Görner, Sie erhalten auf Wunsch auch eine **persönliche Analyse und Auswertung Ihrer Persönlichkeit** mit Hilfe der **INSIGHTS Potenzial Analyse!**

Es erwartet Sie:

- **Grundlagen** und Entwicklungsgeschichte der **Typologiemodelle**
- Die **INSIGHTS Methode** im Detail
- Die **unterschiedlichen Menschentypen** und **bevorzugten Kommunikationsstile**
- Ihre **persönliche Analyse und Auswertung**
- Die **Wahrnehmung von Selbst- und Fremdbild im Feedback**
- Was bedeutet das für Ihre Kommunikation mit den „Anderen“
- **Persönliche Zielsetzung** jedes einzelnen Teilnehmers
- Die **unterschiedlichen Einsatzgebiete der Insights Methode** im Unternehmen
- Wie kann ich **schnell und einfach andere Gesprächspartner treffsicher zuordnen**
- Das **Führungs- und Verkaufsmodell**
- **Praktische Anleitungen und Situationen im beruflichen Alltag**
- **Motivation durch typengerechtes Führen**
- **Konfliktsituationen leichter lösen**
- **So gewinnen Sie jeden Kunden und Mitarbeiter**



Das Typologie Seminar, verbunden mit den Insights Persönlichkeitsprofilen eröffnet Ihnen den Blick für Ihre bevorzugten Verhaltens- und Kommunikationsmöglichkeiten. So können Sie Ihre Fertigkeiten, Kompetenzen, Wertvorstellungen und Verhaltenspräferenzen optimal für Ihren Erfolg nutzen! Darüber hinaus erhalten Sie eine sichere Entscheidungsbasis um mit Mitarbeitern, Kunden und Partnern persönlichkeitsgerecht und damit erfolgreicher zu kommunizieren!

**Wann:** 18. September 2013; 09:30 Uhr Treffpunkt, pünktlicher Beginn um 10:00 Uhr

**Wo:** Finance City, 1220 Wien, Donaufelderstraße 247  
2. Stock - Veranstaltungszentrum

**Dauer:** 1 Tag (10:00-17:00) **max. Teilnehmerzahl:** 15

### Investitionsübersicht:

Seminartag	€ 390,-
<u>persönliche Auswertung</u>	<u>€ 249,-</u>
	<u>€ 639,-</u>

**Seminarpaket** (Seminartag + pers. Auswertung):

**Sonderpreis für den 18. September: € 390,-**

alle Preise zzgl. 20 % MwSt.

Hiermit melde ich mich verbindlich für das Typologie Seminar am **18. September 2013** an!

Name: \_\_\_\_\_

Adresse: \_\_\_\_\_

Tel.: \_\_\_\_\_

e-mail: \_\_\_\_\_

Unterschrift: \_\_\_\_\_